

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

2026 초기창업패키지 (일반형)

# Data-Driven Trust-as-a-Service

신뢰 비용(Trust Cost)없는 완벽한 크로스보더 거래.  
 데이터 기반 바이어 검증 & 에스스로 정산 플랫폼, **SR-Link**

PERFORMANCE MARKET

## 0조 원

폭발하는 중국 공연/엔터 소비 시장

EXCLUSIVE IP

## Top-Tier

큐브엔터(우기), 뽀로로파크 독점 딜

FINANCIAL SAFETY

## Escrow

대금 지급 사고 원천 차단 (TaaS)

**ANCHOR 01**

**Yuqi World Tour**

Status Negotiation

**ANCHOR 02**

**Pororo Park Invest**

Status Consulting Done

→ Finding Investor

주식회사 에스알국제 (SR International Inc.) | 대표자: 신홍범

# 01. OVERVIEW

# The Problem: Trust Cost

**PAIN POINT**  
HIGH TRUST COST

- 정보 비대칭**  
Information Asymmetry
- 계약 불이행**  
Contract Breach
- 정산 리스크**  
Payment Failure



**DATA-DRIVEN SOLUTION**

Buyer Data → Neuro Engine → Legal Shield

**VALUE**  
TRUST-AS-A-SERVICE

- 리스크 검증**  
Risk Scoring
- 에스크로 안전**  
Escrow Safety
- 표준 데이터**  
Standard Data

**~500억원**

연간 업계 추정 손실

**3-Step**

SR-Link 필터링 프로세스

**100%**

에스크로 대금 보호율

**ANCHOR 01**  
Yuqi World Tour  
Status: Negotiation

**ANCHOR 02**  
Pororo Park Invest  
Status: Consulting Done  
→ Finding Investor

## 02. STRATEGIC IDENTITY

# Risk Management Radar

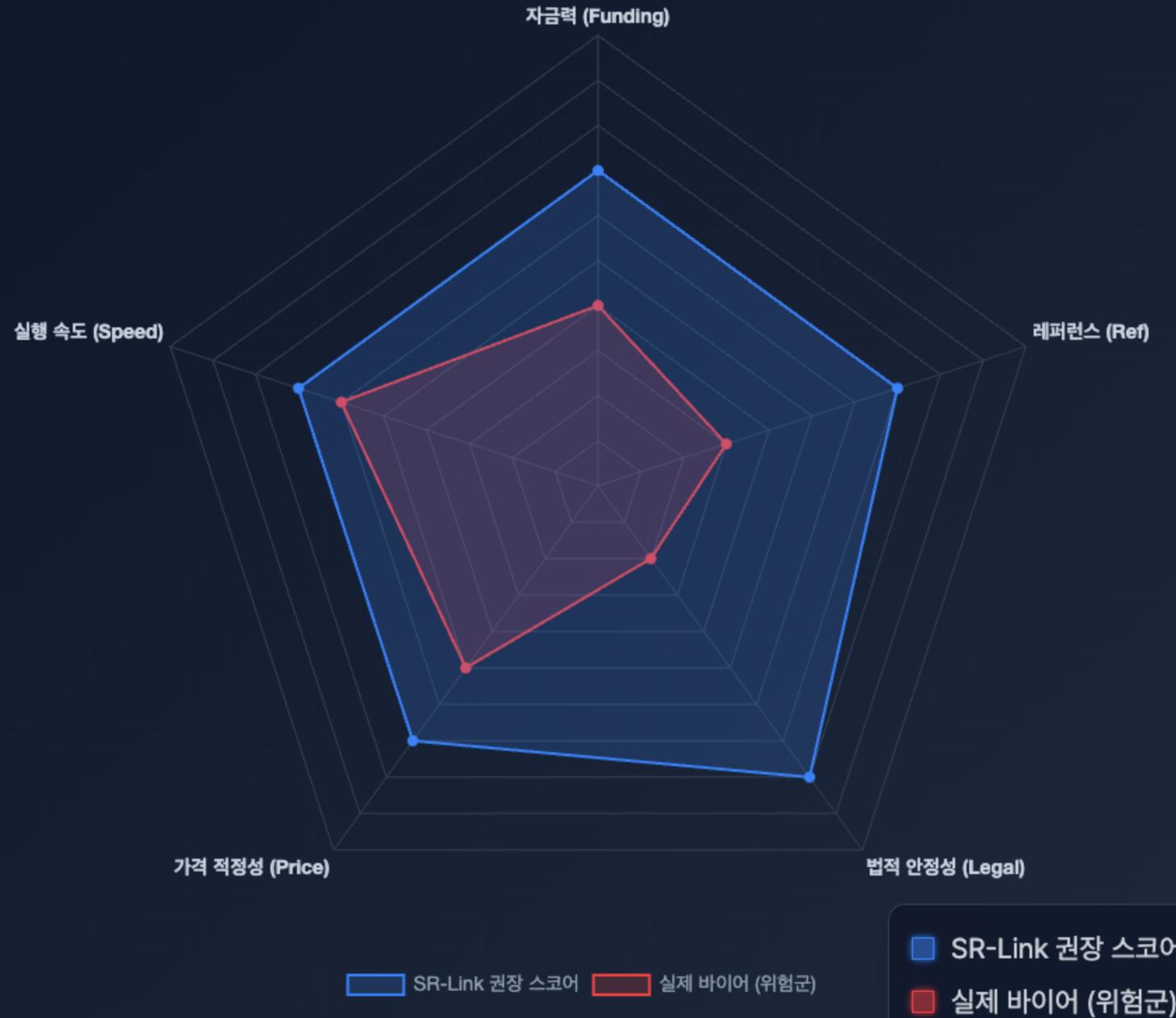
### Algorithm Visualization

SR-Link의 핵심 경쟁력은 **Risk Scoring Algorithm**입니다. 바이어의 신뢰도를 5가지 척도로 정량화하여 직관적으로 제공합니다.

**자금력 (Funding)** 30%  
에스크로 예치 가능 규모

**레퍼런스 (Reference)** 25%  
과거 거래 이력 및 평판

**법적 안정성 (Legal)** 20%  
소송 이력 및 법인 건전성



1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis**
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

**ANCHOR 01**

**Yuqi World Tour**

Status Negotiation

**ANCHOR 02**

**Pororo Park Invest**

Status Consulting Done

→ Finding Investor

03. MARKET SIZE

# China K-Content Market

압도적 규모와 기회의 땅



**TOTAL ADDRESSABLE MARKET** **2,000조 원**

중국 전체 엔터테인먼트 시장 (방송, 게임, 공연 등)  
Global No.2 Market Scale

**SERVICEABLE AVAILABLE MARKET** **90조 원**

규제 리스크가 없는 'Clean IP' 시장  
공연, 애니메이션, 캐릭터 굿즈 분야

**OBTAINABLE MARKET (2%)** **1.5조 원**

초기 진입 가능한 검증된 타겟 시장  
SR-Link의 1차 점유 목표

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis

Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

ANCHOR 01

Yuqi World Tour

Status

Negotiation

ANCHOR 02

Pororo Park Invest

Status

Consulting Done

→ Finding Investor

04. COMPETITION

# Market Positioning

CRITERIA	SR-Link Execution Platform	WelCon Public (KOCCA)	Blintn Private (Search)	Agency Traditional Broker
성격	실행 중심 플랫폼	정보 포털	매칭 엔진	인적 중개
핵심 기능	Risk Scoring + Escrow	행사 정보	큐레이션	협상 대행
수익 모델	수수료 + 구독료	무료 (지원)	멤버십	고액 수수료
검증 방식	AI + 금융 검증	서류 확인	데이터 추천	개인 신뢰
결제 안전	100% 보장	보장 없음	일부 지원	⚠ 위험 (횡령)
중국 전문성	최상 (현지 비준)	중 (범용)	중 (범용)	상 (블랙박스)
한계점	초기 인지도	실행 기능 부재	오프라인 부족	사기/비용 발생

### Gap Filling Strategy

“

WelCon은 방대한 DB를 보유하고 있으나 '정보 탐색'에 그치고, Blintn은 검색은 우수하나 글로벌 분산으로 중국 특화 규제 해결엔 한계가 있습니다. SR-Link는 이들의 '실행(Execution)'과 '안전(Safety)' 공백을 메우는 틈새시장(Niche)을 공략합니다.

# Neuro-Dynamic Protocol & Flow

Patented Engine

Automated Flow

Home (Intro)

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features**
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info



RISK ENGINE  
Real-time Analysis



### CORPORATE DATA

실소유주(UBO) 식별 및 지배구조 파악



### SOCIAL SENTIMENT

파트너 평판 리스크 실시간 모니터링

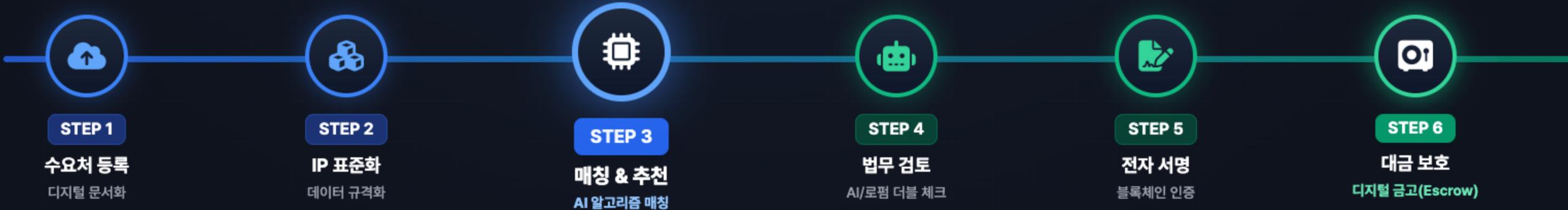


### NETWORK CENTRALITY

최적 파트너 매칭 성공률 예측

## SR-Link Transaction Flow

⚡ Speed: 1 Week    🛡️ Safety: 100%



처리 속도 비교  
기존 1개월 → **1주일 이내**    **76% ↓**

금융 사고율  
기존 불투명 → **Risk Zero**    **0%**

**ANCHOR 01**  
Yuqi World Tour  
Status: **Negotiation**

**ANCHOR 02**  
Pororo Park Invest  
Status: **Consulting Done**  
→ Finding Investor

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model**
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

**ANCHOR 01**  
Yuqi World Tour  
Status: Negotiation

**ANCHOR 02**  
Pororo Park Invest  
Status: Consulting Done  
→ Finding Investor

06. BUSINESS MODEL

# Revenue Streams

**Transaction**  
COMMISSION  
총 거래액(GMV) 기반 수수료  
**8~10%**

**SaaS Pro**  
SUBSCRIPTION  
법률/정산/리스크 관리 솔루션  
**\$200 /mo**

CASH COW

**Finance**  
FACTORING  
계약 기반 매출채권 팩토링 및 금융  
**Interest+**



# Anchor & Expansion Strategy

Phase 1: Trust

Phase 2: Scale

## Phase 1

### Anchor Deal (신뢰 구축)

확실한 성공 레퍼런스를 통한 초기 신뢰 자본 확보



#### (여자)아이들 우기

중국 현지 티켓 파워 입증된 확실한 IP



#### 뽀로로파크 (Pororo)

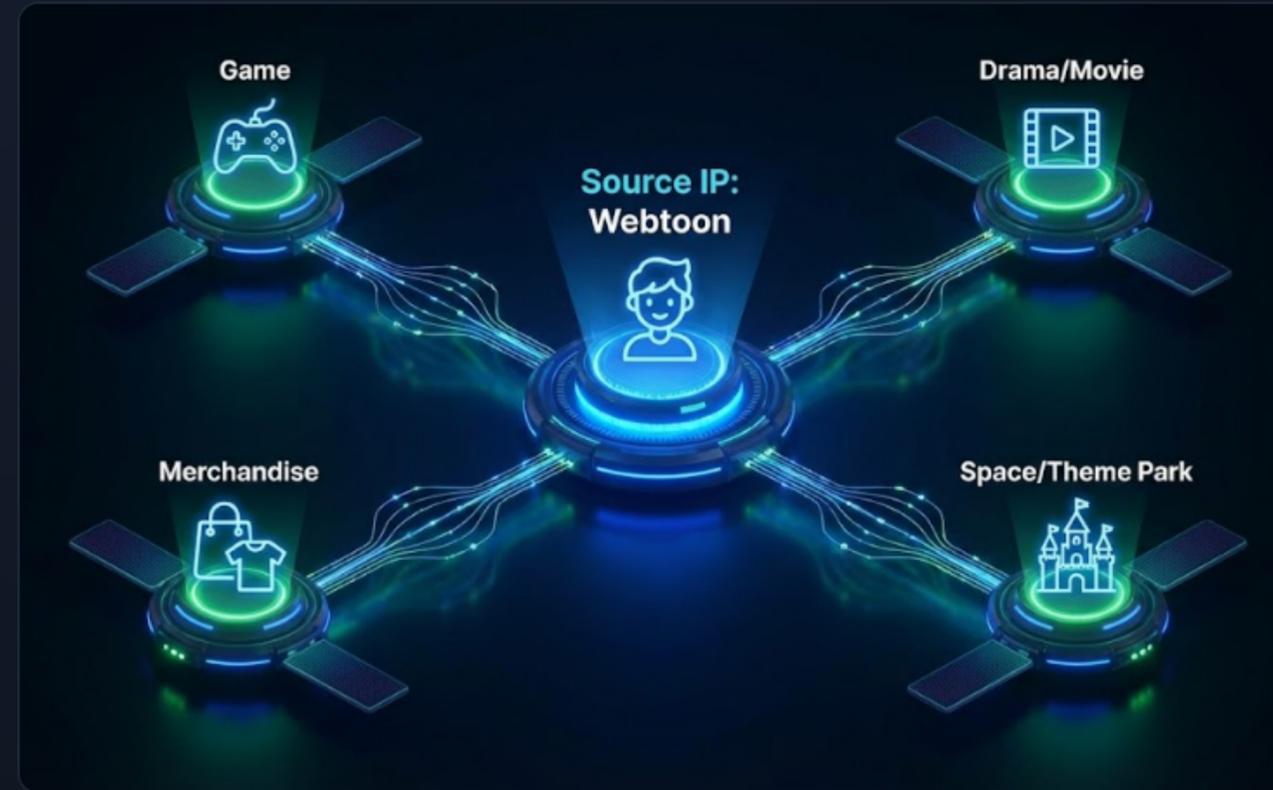
대형 키즈 테마파크 투자 유치 및 공간 사업

- SR-Link를 통해 사고 없는 완벽한 정산 레퍼런스 확보
- 'SR-Link는 안전하다'는 시장 인식 선점 (Trust Branding)

## Phase 2

### Expansion (낙수 효과)

분야별 확장 및 Long-tail IP 온보딩



Webtoon Indie Goods

#### Long-tail IP Onboarding

중소형 기획사 및 웹툰 스튜디오 유입

- 앵커 딜 성공 사례를 바탕으로 다수의 IP 홀더 유입 유도
- 카테고리 확장 (공연 → 굿즈 → 공간 사업)

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

- Strategic Alliance
- Global Network

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

**ANCHOR 01**

**Yuqi World Tour**

Status Negotiation

**ANCHOR 02**

**Pororo Park Invest**

Status Consulting Done

→ Finding Investor

## 08. TRACTION

# Strategic IP Alliance

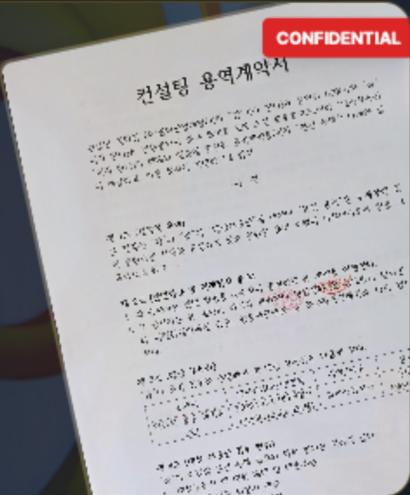
1월 26일 컨설팅 본계약 체결

## 뽀로로파크

월미산업개발 (중국 진출)

현재 진행 현황

구정 후 투자자 현지 방문 예정



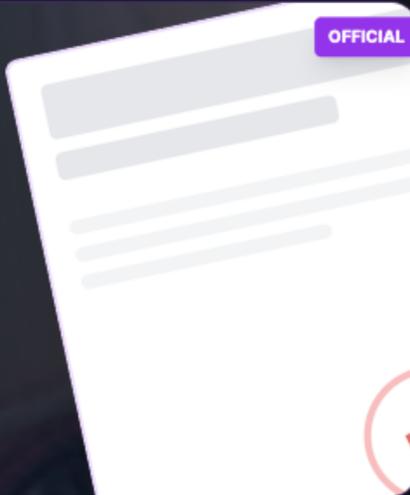
중국기업으로부터 단독 콘서트 LOI 수령

## 큐브 엔터테인먼트

(여자)아이들 우기 월드투어

현재 진행 현황

컨설팅 계약 예정



### 양해각서 (MOU)

본 양해각서(Memorandum of Understanding, 이하 "본 MOU")는 대한민국 엔터테인먼트 산업과 중국-아시아 문화산업 간의 교류 및 협력 증진을 목적으로, 아래 당사자 간의 상호 협력에 관한 기본 원칙을 정함에 그 목적이 있다.

#### 제 1 조 (당사자)

<b>갑:</b> 한중실크로드국제교류협회 주소: 서울 마포구 토정로 128, 4층 회장: 이 선 호	<b>을:</b> (주)스코넥엔터테인먼트 주소: 서울특별시 강남구 논현로 6길 14(역삼동) 대표: 박 원 철
---	---

#### 제 2 조 (체결 목적)

본 MOU는 다음 각 호의 사항을 목적으로 한다.

- 큐브엔터테인먼트 소속 아티스트의 중국, 홍콩, 마카오 및 아시아 지역 내 공연·팬미팅-스케이스 문화행사 추진 가능성 검토
- 한-중 문화콘텐츠 및 엔터테인먼트 산업 전반의 교류 확대
- 단계적 프로젝트 단위 협력을 통한 상호 사업 기회 모색
- 일중(인플루언서)을 통한 각종 교류
- 일후 개별 사업 추진을 위한 협력 기반 구축

#### 제 3 조 (협력 범위)

갑과 을은 상호 협력에 따라 다음 각 호의 사항에 대해 협력할 수 있다.



## 스코넥 엔터테인먼트

KOSDAQ VR/XR 실감형 콘텐츠 및 메타버스 교육 중국 진출 합의

### 업무협약서

(Memorandum of Understanding)

주식회사 에스알국제 (이하 "갑"이라 한다)와 주식회사 클라이믹스엔터테인먼트 (이하 "을"이라 한다)는 상호 신뢰를 바탕으로 중국 시장 내 K-콘텐츠 수출 활성화 및 비즈니스 협력을 위해 다음과 같이 업무협약을 체결한다.

**제1조 (목적)** 본 협약은 "갑"이 운영하는 대중국 콘텐츠 수출 플랫폼 'SR-Link'를 활용하여, "을"이 보유한 아티스트 및 콘텐츠 지식재산권(이하 "IP")의 중국 내 공연, 팬미팅, 상품화 사업 등을 효율적으로 추진하고 상호 이익을 증진하는 것을 목적으로 한다.

**제2조 (협력 내용)** 양 당사자는 본 협약의 목적 달성을 위해 다음과 같은 업무에 대하여 상호 적극 협력한다.

"을" (주식회사 클라이믹스엔터테인먼트)의 역할

- 중국 시장 진출을 위한 소속 아티스트 및 콘텐츠 관련 기초 자료(프로필, 홍보용 사진/영상, 일정 정보 등) 제공.
- "갑"을 통한 중국 현지 프로모션 및 마케팅 활동에 필요한 라이선스(사용권) 협조.
- "갑"이 발굴한 중국 내 비즈니스 기회(공연, 광고, 제휴 등)에 대한 우선적 검토 및 피드백.
- 기타 본 협약의 목적에 부합하는 제반 업무 지원.

"갑" (에스알국제)의 역할

- "SR-Link" 플랫폼을 통한 중국 현지 검증된 바이어(Buyer) 발굴 및 수요 조사.
- 중국 시장 진출을 위한 홍보 및 마케팅 활동에 필요한 라이선스(사용권) 협조.
- "을"이 발굴한 중국 내 비즈니스 기회(공연, 광고, 제휴 등)에 대한 우선적 검토 및 피드백.
- 기타 본 협약의 목적에 부합하는 제반 업무 지원.



## 주식회사 클라이믹스

IP Sourcing | 특점 IP 소싱 및 엔터테인먼트 콘텐츠 제작 파트너십

### 업무협약서

(Memorandum of Understanding)

주식회사 에스알국제 (이하 "갑"이라 한다)와 콘텐츠쇼크 주식회사 (이하 "을"이라 한다)는 상호 신뢰를 바탕으로 중국 시장 내 K-콘텐츠 수출 활성화 및 비즈니스 협력을 위해 다음과 같이 업무협약을 체결한다.

**제1조 (목적)** 본 협약은 "갑"이 운영하는 대중국 콘텐츠 수출 플랫폼 'SR-Link'를 활용하여, "을"이 보유한 아티스트 및 콘텐츠 지식재산권(이하 "IP")의 중국 내 공연, 팬미팅, 상품화 사업 등을 효율적으로 추진하고 상호 이익을 증진하는 것을 목적으로 한다.

**제2조 (협력 내용)** 양 당사자는 본 협약의 목적 달성을 위해 다음과 같은 업무에 대하여 상호 적극 협력한다.

"을" (콘텐츠쇼크 주식회사)의 역할

- 중국 시장 진출을 위한 소속 아티스트 및 콘텐츠 관련 기초 자료(프로필, 홍보용 사진/영상, 일정 정보 등) 제공.
- "갑"을 통한 중국 현지 프로모션 및 마케팅 활동에 필요한 라이선스(사용권) 협조.
- "갑"이 발굴한 중국 내 비즈니스 기회(공연, 광고, 제휴 등)에 대한 우선적 검토 및 피드백.
- 기타 본 협약의 목적에 부합하는 제반 업무 지원.



## 콘텐츠쇼크 주식회사

Investment | 영화 제작/공연 컨설팅 및 10억 규모 지분 투자 약속

# Global Distribution Network (China)

중화 문화 융합 혁신의 실천가

Home (Intro)

## 1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

## 2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

## 3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network**

## 4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info



### 상하이 반상딩딩

Shanghai BSDD Cultural Tech

AI 및 빅데이터 기반의 디지털 저작권 보호 & 데이터 서비스 전문 기업

#### 저작권 풀케어 서비스

- 저작권 등록 (DCI) 및 실시간 침해 모니터링
- 온라인 거래 및 사법적 권리 구제 지원

#### AI 핵심 기술

독자 개발 '지문 인식 기술'로 변형된 영상/이미지 **99% 판별**

#### ★ CORE VALUE

중국 오리지널 창작자의 수익을 극대화하고 저작권 생태계를 수호하는 '디지털 자산 가디언'



### 선전 도미엔터테인먼트

Shenzhen Domi Entertainment

글로벌 네트워크 기반의 공연 기획, 매니지먼트 및 브랜드 마케팅

#### 대형 공연 기획

장소영(Angela Zhang), CNBLUE 등 유명 아티스트 월드 투어 및 페스티벌 주최

#### 통합 MKT 솔루션

- 기업 브랜드 홍보 및 공관(PR) 활동
- 다차원적 엔터테인먼트 투자 운영

#### ★ CORE VALUE

도시 문화의 품격을 높이고 창의적 전략을 통해 **무한한 미래 가치**를 창조



### 찬란쥬싱 그룹

Resplendent Star Group

중화 문화의 혁신적 전승과 융합 전파를 주도하는 문화 그룹

#### 도시 브랜드 컨설팅

관광 브랜드 고도화 & 문화 IP 제작을 통한 **지역 경제 활성화**

#### 콘텐츠 제작/운영

- 뮤지컬 제작 및 공연장 운영
- AI 기반 문창(文創) 플랫폼 개발

#### ★ CORE VALUE

**Art-Tech-Capital** 결합을 통한 가치 중심의 지속 가능한 문화 생태계 구축

**ANCHOR 01**  
Yuqi World Tour  
Status: Negotiation

**ANCHOR 02**  
Pororo Park Invest  
Status: Consulting Done  
→ Finding Investor

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy**
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

ANCHOR 01

Yuqi World Tour

Status

Negotiation

ANCHOR 02

Pororo Park Invest

Status

Consulting Done

→ Finding Investor

10. ESG / IMPACT

# Social Value & Governance

지속 가능한 K-콘텐츠 생태계의 표준



## Social Value



### Global Access

중소 IP 홀더의 해외 진출 장벽 완화 및 기회 제공



### Fair Settlement

창작자에게 투명하고 공정한 정산 구조 제공

IMPACT

창작자 권익 보호 및 문화 다양성 증진



## Governance



### Transparent Audit

계약/정산 로그(Audit) 기반의 투명한 데이터 운영



### Compliance

글로벌 표준 계약·컴플라이언스 체계 구축

TRUST

글로벌 수준의 투명한 거버넌스 확립



### Environment (E)

디지털 계약·전자서명·리포팅 중심으로 종이·이동 비용 절감

\* ESG: Environmental, Social, and Governance (환경·사회·지배구조)

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)**
- Budget Plan
- Team (Avengers)
- Contact & Info

**ANCHOR 01**  
Yuqi World Tour  
Status Negotiation

**ANCHOR 02**  
Pororo Park Invest  
Status Consulting Done  
→ Finding Investor

11. EXECUTION

# 2026 Roadmap

검증된 실행력으로 만드는 확실한 미래

## 2026 Foundation

Y1

기반 구축 및 검증 (4단계)

**01 플랫폼 개발** (협약~5개월)  
MVP 개발, 매칭 엔진 & 워크스페이스 구축

**02 앵커 딜 수행** (~6개월)  
우기 투어 & 뽀로로 MOU, 실행 확정 계약 1건+

**03 베타 서비스** (6~8개월)  
CBT 운영, 파트너 10개사, 매칭 30건 성공

**정식 런칭** (협약종료)  
첫 매출 발생, 리피트 거래 SOP 확립

## Future Vision

Scale

2027-2030 Scale-up

**2027 Series A** Target 30억  
중국 IP 중개 플랫폼 런칭 및 공격적 마케팅  
● 누적 매출 100억 달성 목표

**2028 Global** Cross-Border  
동남아/북미 시장 진출, IP 현지화 파이프라인

**2030 IPO / M&A** EXIT  
코스닥 상장 또는 글로벌 콘텐츠 기업 M&A  
👑 No.1 Asian IP Accelerator

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan**
- Team (Avengers)
- Contact & Info

ANCHOR 01

Yuqi World Tour

Status

Negotiation

ANCHOR 02

Pororo Park Invest

Status

Consulting Done

→ Finding Investor

12. BUDGET

# Financial Plan



## Investment Efficiency

Input vs Output Value Prop

TOTAL BUDGET  
**1.43억** KRW



TARGET REVENUE  
**20.0억** KRW

**ROI 1,400%**

2027 Est. Revenue / Initial Investment

### 자금 흐름도 (Budget Flow)

정부 (1.0억)

현물 (2,857만)

현금 (1,429만)

1.43억

인건비 (5,786만)

외주용역 (5,000만)

마케팅 (1,800만)

기타 (1,700만)

### 세부 예산 (Grand Table)

(단위: 원)

비목 (Item)	정부지원금	현금 (자부담)	현물 (자부담)	합계
① 중국 사업 총괄 PM 채용 신규 채용 인력 급여	25,000,000	4,290,000	-	29,290,000
② 대표자 사업화 참여 인건비 대표자 본인 급여 (현물)	-	-	28,570,000	28,570,000
③ SR-Link 플랫폼 개발 보안/인증/에스크로 연동	45,000,000	5,000,000	-	50,000,000
④ 콘서트/뿌로로파크 홍보물 중문 IR 영상 / 바이럴	15,000,000	3,000,000	-	18,000,000
⑤ 법률 자문 (자금수수료) 현지 로펌 계약/상표권	5,000,000	-	-	5,000,000
⑥ 중국 파트너사 출장비 항공료/제재비 (북경/상해)	10,000,000	2,000,000	-	12,000,000
<b>TOTAL</b>	<b>100,000,000</b>	<b>14,290,000</b>	<b>28,570,000</b>	<b>142,860,000</b>

# SR Global Dream Team

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)**
- Contact & Info



**신홍범** CEO

"Engineer-Minded Business Strategist"

"뇌인지 과학 데이터 분석 역량과 중국 현지 네트워크를 결합하여, 모호한 엔터테인먼트 시장을 데이터로 혁신합니다."

- 고려대 뇌공학 석사, 박사수료
- IT 스타트업 CTO 출신
- 한중실크로드협회 사무총장

## Team Core Competencies



- Regulation & System Design**  
복잡계 시스템 설계 & 대관 업무(규제 해결) 역량.
- IP Expansion (OSMU)**  
글로벌 테마파크 기획 & IP OSMU 전략 보유.
- Global Execution**  
대형 글로벌 행사/콘서트 총괄 & 필드 실행력.

**이선호** **고문**

**China Network**

한중실크로드협회 회장  
중국 엔터/정부 대관 총괄 (15년)

**이지양** **CTO**

**Platform Dev**

개발사 대표 11년  
대규모 커머스 시스템 구축

**전영준** **PM**

**Content IP**

前 MBC PD  
방송 기획 및 IP 소싱

**최두혁** **PM**

**Concert Ops**

공연기획사 대표  
대형 콘서트 및 아티스트 관리

**ANCHOR 01**

**Yuqi World Tour**

Status **Negotiation**

**ANCHOR 02**

**Pororo Park Invest**

Status **Consulting Done**

→ Finding Investor

1. OVERVIEW & STRATEGY

- Problem & Solution
- Core Competency
- Market Analysis
- Competition

2. BUSINESS MODEL

- Service Features
- Revenue Model
- Growth Strategy

3. TRACTION & NETWORK

- Strategic Alliance
- Global Network

4. EXECUTION

- ESG Strategy
- Roadmap (2026)
- Budget Plan
- Team (Avengers)

Contact & Info

FINAL PROPOSAL

# Connecting Values & Trust

데이터로 **신뢰**를 구축하고, 기술로 **가치**를 연결합니다.

SR International Inc.이 만드는 새로운 콘텐츠 생태계에 초대합니다.

## SR International Inc.

BUSINESS PLAN 2026

REPRESENTATIVE  
신홍범 (Hongbeom Shin)

hbshin@sr-kc.com

02-332-6686 OFFICE

010-6405-6384 DIRECT

서울시 마포구 토정로 128, 4층

ANCHOR 01  
Yuqi World Tour  
Status: Negotiation

ANCHOR 02  
Pororo Park Invest  
Status: Consulting Done  
→ Finding Investor